

GWARANCJA REZULTATÓW PROGRAMU MENTORINGOWEGO “BIZNES NA PREZENTACJACH” (BnP)

§1 Wprowadzenie

Program Mentoringowy “Biznes na Prezentacjach” (BnP) został stworzony z myślą o osobach, które chcą zbudować dochodowy biznes oparty na projektowaniu prezentacji PowerPoint dla firm i korporacji. Niniejsza Gwarancja rezultatów daje pewność, że stosując się do wskazówek i wykonując zadania, Klient osiągnie konkretne efekty finansowe – bez ryzyka.

§2 Zobowiązania Klienta

Dokonując zakupu Programu Mentoringowego “Biznes na Prezentacjach” Klient zobowiązuje się:

1. Sumiennie przerobić w całości wszystkie materiały szkoleniowe (produkty cyfrowe) ze zrozumieniem.
2. Zaliczyć wszystkie zadania do wykonania w materiałach szkoleniowych.
3. Informować Sprzedawcę o postępach i wynikach przerabianych materiałów szkoleniowych.
4. Konsultować się ze Sprzedawcą i zadawać pytania w każdym momencie, gdy pojawią się jakiegokolwiek wyzwania i problemy.
5. Być zaangażowanym, wytrwałym oraz podchodzić do sytuacji poważnie, realistycznie do swoich możliwości i przekonaniem że sukces wymaga pracy, czasu i poświęcenia.
6. Wyciągać wnioski z własnych błędów, stosować się do zaleceń Sprzedawcy i wdrażać je w praktyce.
7. Analizować konwersacje i rozmowy sprzedażowe prowadzone z potencjalnymi klientami, wyciągać z nich wnioski i wdrażać w praktyce poprawki i ulepszenia do nich.

§3 Zobowiązania Sprzedawcy

Sprzedawca zobowiązuje się:

1. Dostarczyć Klientowi wszystkie niezbędne materiały szkoleniowe, informacje i wiedzę.
2. Pomagać indywidualnie Klientowi z każdym problemem i odpowiadać na wszystkie pytania.
3. Dostarczyć sprawdzone i skuteczne metody pozyskiwania klientów.

4. Dążyć do tego aby Klient osiągnął jak największe wyniki finansowe w jak najkrótszym możliwym czasie.
5. Zapewnić realne wsparcie, które przełoży się na wzrost przychodów Klienta.

§4 Gwarancja rezultatów

1. Sprzedawca gwarantuje, że w trakcie trwania Programu Mentoringowego i aż do jego zakończenia Klient wygeneruje dla siebie **Zysk minimum 25 000zł brutto (słownie dwadzieścia pięć tysięcy złotych brutto 00/100).**
2. Zysk brutto rozumie się jako całkowity przychód brutto ze zrealizowanych zleceń dla swoich klientów z uwzględnieniem kosztów brutto pozyskania tych klientów.
Program Mentoringowy zakłada, że Klient realizuje zlecenia samodzielnie, wykorzystując metody pozyskiwania klientów zawarte w materiałach szkoleniowych, co oznacza bardzo wysoką marżę i niskie lub zerowe koszty operacyjne.
3. W przypadku, gdy Klient spełni warunki określone w §2, wdroży przekazaną wiedzę w praktyce, zaliczy zadania do wykonania a mimo to nie uda mu się osiągnąć powyższego celu w przewidzianym powyżej czasie, otrzyma nieodpłatny dostęp do: pełnego wsparcia mentoringowego, pomocy i indywidualnego prowadzenia przez Sprzedawcę oraz pełny dostęp do materiałów szkoleniowych (produktów cyfrowych) aż do momentu osiągnięcia przez siebie wskazanej powyżej kwoty Zysku brutto.

§5 Postanowienia końcowe

1. Niniejsza Gwarancja stanowi integralną część oferty Programu Mentoringowego "Biznes na Prezentacjach" (BnP)
2. Gwarancja obowiązuje od 12.06.2025r. i nie ma ograniczenia czasowego.
3. Sprzedawca zastrzega sobie prawo do aktualizacji warunków Gwarancji, jednak nie wpłynie to na prawa Klientów, którzy już wcześniej dokonali zakupu.